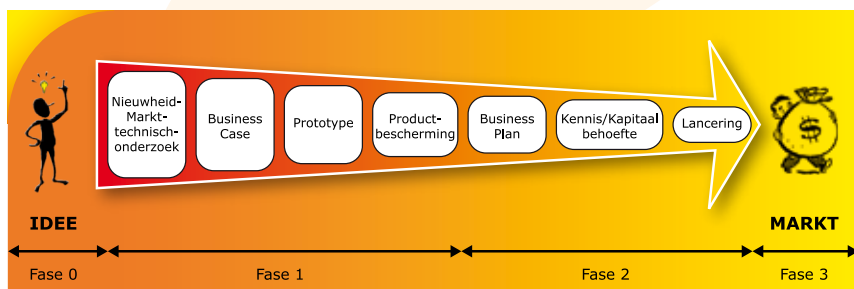


Partner in Business B.V.

“Van idee naar markt” met Partner in Business

Het komt maar al te vaak voor dat innovatieve bedrijven die een (technische) vinding hebben gedaan niet voldoende tijd, kennis of ervaring hebben om het product succesvol op de markt te brengen. Op zich niet verwonderlijk want het traject zit vol valkuilen en lastige strategische keuzes. Dat vraagt inzicht en ervaring. Partner in Business uit Vught is ervaren in het succesvol ondersteunen van het volledige traject van idee naar markt.



Eigenaar en oprichter ir. Wilbert Smits van Oyen MBA: “In de maakindustrie treffen we vaak situaties waar het bedrijven niet lukt om innovaties goed te vermarkten. Ze blijven op de plank blijven liggen of zijn reeds geïntroduceerd, maar de verkoopresultaten blijven achter bij de verwachtingen. Wij bieden hulp en kunnen op ieder moment van het traject instappen. Ook een bijdrage op deeltrajecten is mogelijk. Belangrijk is dat we onze kennis, ervaring en ons netwerk complementair maken aan hetgeen de situatie bij de opdrachtgever vraagt. Uiteindelijk gaat het maar om een ding: het succesvol naar de markt brengen van het nieuwe product. Daar ligt onze kracht.”

Bedrijven schakelen Partner in Business in als Business Developer, op projectbasis of met een financiële koppeling aan het behaalde resultaat. Het bedrijf heeft jarenlange ervaring met het verbeteren van de tactische- en operationele

effectiviteit van de verkoopinspanningen. Smits van Oyen: “We durven verantwoording te nemen en onze nek uit te steken. Mede omdat wij goed kunnen inschatten wat de mogelijkheden en beperkingen zijn van een product, weten wij snel de juiste richting te kiezen en schakelen wij direct naar actieve markt-bewerking.”

Partner in Business is vooral sterk in het analyseren van de markt, de klanten en de concurrenten. Het bedrijf weet het concurrentievoordeel te benoemen en te verzilveren, zodat er feitelijk met scherp kan worden geschoten in plaats van met hagel, hetgeen - veelal onbewust - bij veel bedrijven gebeurt.

Partner in Business helpt ook zelfstandige uitvinders. Smits van Oyen: “Iemand kan een goed idee hebben en wellicht al een functioneel prototype, maar niet het vermogen of de ambitie om het zelf te vermarkten. Wij bieden dan ondersteuning bij het uitlicensen van het intellectueel eigendomsrecht aan een geïnteresseerde marktpartij.” Uitvinders en technostarters die juist wel de intentie hebben om zelf hun vinding te vermarkten kunnen ook profiteren van de kennis, ervaring en het netwerk van Partner in Business.

Smits van Oyen: “Als de ‘business case’ voldoende perspectief biedt, participeren wij in start-ups en nemen daarbij de commerciële activiteiten voor onze rekening. We ondersteunen het management en dragen bij aan de opbouw van een succesvolle onderneming.”

Partner in Business B.V.

De van der Schuerenlaan 4
5261 GB Vught
T 073-6895989
M 06-83202590
wsvo@partner-in-business.nl
www.partner-in-business.nl